

הכסף!

מגזין כלכלי לאנשי עסקים

חדשות עסקית



מאת: לין זלניק נמרודי רואת חשבון

04-8112614

בחירת קריירה

לעיתים רחוקות מוצא אדם עצמו עם רעיון עסקי שהוענק לו בחוף הים על-ידי המוזות. במקרה הטוב הרעיון הוא תולדה של ניסיון או מיומנות שרכש. רעיונות פחות טובים מגיעים אל האדם מאנשים אחרים, ולעיתים אף נכפים עליו, כדוגמת המשך ניהול עסק משפחתי. קיימים אנשים שמסתובבים עם הרעיון שהם רוצים להקים עסק אך לא ממש יודעים איזה וכיצד לממשו.

נכון יהיה מצידי ללכת לאחור, לשלב בו נעשית רכישת הידע של האדם. מעטים התלמידים שמסיימים תיכון וכבר סגורים על תוכנית הלימודים שלהם. רובם מטיילים ודוחים את תחילת הלימודים למועד בו יתבגרו מעט ויבינו סוף סוף מה כדאי להם ללמוד. הם יישמעו שניתן ללמוד כך וכך; הם יישמעו שמרוויחים טוב בתחום הזה והזה; יהיה להם מושג קלוש על מסלולי הלמידה, מושג קלוש יותר על העשייה וכלל לא יידעו מהם תוצרי המקצוע; ייתכן כי יתפשרו בגלל תנאי הקבלה או בגלל הקרבה הפיסית לפקולטה; וכך, איכשהו ימצאו עצמם לומדים משהו על ספסל הלימודים...

וודאי ששפר עליו גורלו של אדם אם מתאפשר לו לעבוד בתחום שמתאים לו לפי כישרונותיו, נטיות ליבו ומטרותיו האישיות. רבים מאיתנו מוצאים עצמנו בעסק שאיננו יודעים כיצד הגענו אליו. מתפקדים איכשהו, מדחיקים את הבינוניות שלנו ואת מורת רוחנו. אכן, מהווים אנו דוגמא של אזרחים טובים, בעלי מעמד, בעלי



לפחות
נכפדים לפזם

הבוקר בא
ולעבודה!

ואיך אתה נכנס
למשרד?

עם חיוך נמרץ ומשובב נפש? או שאתה מעיף מבט קצר רוח על השעון, מצפה לסוף היום שיגיע?

ואולי אוכל לשאול אחרת: כשהתחלת את הקריירה שלך, האם אתה זוכר איך אז הגעת לעבודה?

אנחנו חיים בעולם דינאמי בו בכל רגע נתון קורה משהו בלתי צפוי. עלינו להתמודד מול קשיים חיצוניים כמו כספים, כוח אדם, מתחרים, ובנוסף עלינו להתמודד מול השגרה השוחקת. שכן, לעיתים אנו שוכחים את ההנאה הגלומה בתוך היצירה העסקית.

כרואת חשבון, יועצת עסקית מטעם משרד התמ"ת, ויועצת קריירה מטעם *Foundations of Brilliance®*, ליוויתי במשך שעות רבות יזמים, מנכ"לים ובעלי עסקים ביצירה חדשה או מתחדשת של החזון העסקי שלהם, ומכאן גם נולד המגזין הנוכחי שמוגש לך באהבה.

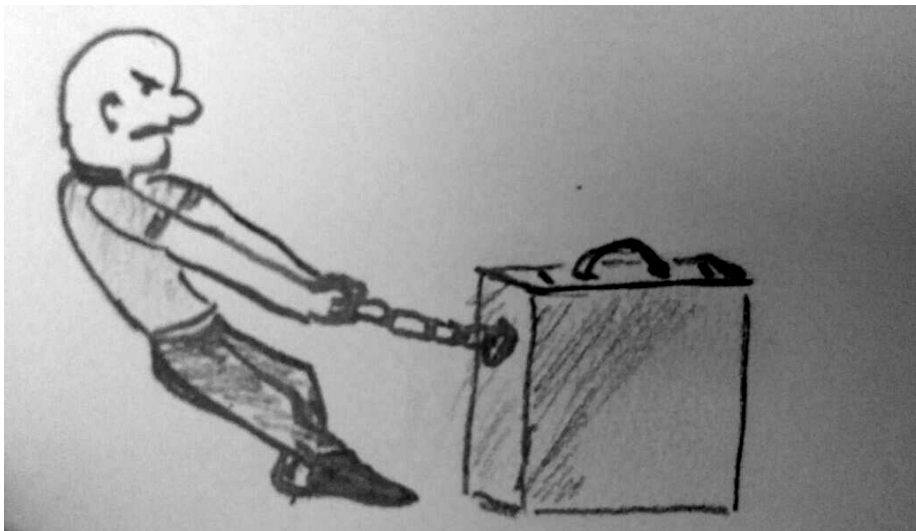
אני מאחלת לכולנו שנת שגשוג, פריון, שלום ובריאות, וספציפית לך שולחת איחולי סיפוק מיצירה עסקית מתגמלת.

ואל תשכח- אתה תמיד מוזמן ליצור עמי קשר בכל עניין שתמצא לנכון.

לפזם, לין זלניק נארוזי

איורים: צור גבאי
עריכה: לין זלניק נמרודי

זים שרוצה לשרוד - אסור לו לשקוט על שמריו. עליו לפתח מספר מקורות הכנסה, אם אחד ייפול יוכל להישען על השאר.



of Brilliance® , חברה בינלאומית ליעוץ להשכלה, מתאפשר לי לסייע ליזם במציאת הקריירה המתאימה לו באמצעות ניתוח היכולות האינדיבידואליות שלו, נטיותיו האישיות ומטרותיו. זהו תהליך לא קצר ומרתק, שבסופו האדם יודע לאן פניו מועדות. לאחר שהאדם מגובש על מטרותיו או בודקים את מסלולי הלמידה הרלוונטיים העומדים לרשותו והיזם מונחה לבחור בתוכנית הלמידה המתאימה ביותר למטרותיו. תהליך זה מפחית את רמת הסיכון בבחירת קריירה לא מתאימה וחוסך בזמן הכרוך במעבר דרך מסלולי למידה שונים, שנעשה על-ידי ניסוי ותהיה, בתקווה להיתקל לבסוף במסלול המתאים.

בתים ומכוניות חדשות, אך איננו בתמים מאושרים מהקריירה. אומץ ליבנו, שאפף אותנו כצעירים הולך ונמוג עם השנים, ושכך, אין אנו מוכנים לרכוש לנו מקצוע חלופי. השיא יהיה ש"נחפור" לילדינו בדיוק כפי ש"חפרו" לנו- ללכת בעקבותינו ולרכוש מקצוע מכובד ומכניס, שמאפשר דירה ומכונית חדשה...

לא, אין לי כל עניין לדכא אותך, אולי רק לנער אותך, וללחוש לך בסוד: חדשנות עסקית כוללת בתוכה חדווה. החדווה ליצור. חדשנות כוללת יצירה, ומכאן, התמודדותך עם קשיים שיצוצו בעתיד תיעשה ביתר הנאה.

אז איך בוחרים מקצוע? בעזרת תהליך שפותח על ידי Foundations

◆ **מרעיון למציאות**

מזל טוב. כעת אתה די מגובש על הרעיון העסקי שלך. אתה יוצא לשטח לבדוק את המצב. הכול נראה מסביר פנים. אתה נכנס לבנק וחותם על טפסי הלוואה... עצור!

ובכן, לא כל רעיון הינו בר מציאות, ולעיתים נדרש להתאים את הרעיון למציאות. הדבר הראשון שנדרש ממך אינו לקחת הלוואה או להשיג מימון, אלא להכין תוכנית עסקית עמוקה, משימה ששלעצמה לא אחת שוברת יזמים ומונעת מהם מלהמשיך בחזונם.

אולם, תוכנית עסקית איכותית בודקת היתכנות. היא בודקת באילו מצבים יכול העסק לשרוד. היא מנתחת את הפן הכלכלי בהסתמך על נתונים ידועים מראש. תוכנית טובה תפנה אותך לביצוע סקר היתכנות, למציאת צרכי השוק, לגילוי המתחרים, להכרת הפן הלגאלי וכן הלאה. כך למשל, אם אתה פותח מאפייה, עליך לדעת כמה עולה לייצר כיכר לחם, כמה כיכרות תצטרך למכור על מנת לשרוד, מיהו קהל היעד שלך ואיזה לחמים הוא אוהב, כיצד לשווק לו, מי המתחרים, מהם דרישות משרד הבריאות וכן הלאה. כאשר תגלה את כל אלה, תהיה חכם יותר ומופתע פחות מהמהמורות במהלך הדרך. גורם ההפתעה הנו בלתי נמנע, אך ניתן להפחיתו ולהגדיל את כר הביטחון.

שיגרה היא אם כל חטאת, כדור פלא אנטי - חדשני, כמו כל כדור היא מכה חושים וגורמת לנו להתאמץ ולכאוב קצת פחות.

נסה להיות נאמן לעיניך הרואות. סמוך על האינטואיציה האישית שלך. אל תקשיב לעצות של אנשים אחרים ואם אתה בוחר יועץ, אנא ממך, לא כל יועץ מוסמך יכול להנחות אותך נכונה. נתקלתי לא פעם ביועצים שבמס שפתיים הפילו עסקים משגשגים /או הטביעו יזמים בחובות. למרות ששמרנות נראית כאויב היצירה, שימוש בשמרנות במינון הנכון יביא לך עסק שפוי ובר הצדקה וקיום.

ואז תיסע בבטחה. סע עם החזון שלך ותוכל להמריא איתו מעלה. לא חסרים עסקים ובעלי עסקים, אבל חסרים כאלה שבאמת מצליחים לממש את הרעיון לכדי מציאות תקפה ושרירה. אתנצל על כי לא אוכל להקיף תחום ענק זה במגזין קטנטן זה, אלא רק להביאך לכדי גירוי האינטלקט שיביא אותך קדימה.

◆ **חדשנות בעסק קיים**

אם אתה נמנה על הפז"מניקים בעלי העסקים שכמותנו, ומקיים את העסק שלך שנים רבות, שאז, בוודאי שכבר התרגלת לכל מיני מצבים. אולי אתה מתפשר, מעגל פינות ועוצם עיניים. בטח לעיתים אתה מרגיש קצת פחות נלהב, אתה קצת פחות לוקח ללב ויותר מרוחק או מסוגר. מזל שלמדת להכניס מפלצות למסגרת ולתת להן שם ומקום, שהרי מפלצות יהיו תמיד, בדרך זו או אחרת, זה ברור. אז פחות כיף לך ולעיתים אתה נועץ מבט בשעון, אבל אתה הרי הוכחת שאתה מתקיים.

כן, קוראים לזה שיגרה. ושיגרה היא אם כל חטאת, כדור פלא אנטי-חדשני, כמו כל כדור היא מכה את החושים

וודאי ששפר עליו גורלו של אדם אם מתאפשר לו לעבוד בתחום שמתאים לו לפי כישרונותיו, נטיות ליבו ומטרותיו האישיות. רבים מאיתנו מוצאים עצמנו בעסק שאיננו יודעים מה אנו עושים בו. מתפקדים איכשהו ומדחיקים את הבינוניות שלנו ואת מורת רוחנו.



באוזן? שנציב מטרות שלך עצמך, שנגרום לך להסתכל על הקושי ונאתר פתרונות שעבדו בעבר או נגלה פתרונות אחרים אפשריים.

מכירים את אלה הקבלנים שפותחים רשת בתי קפה בגיל חמישים?

אני כן.

מי יודע, אולי אני הייתי שם לידם.

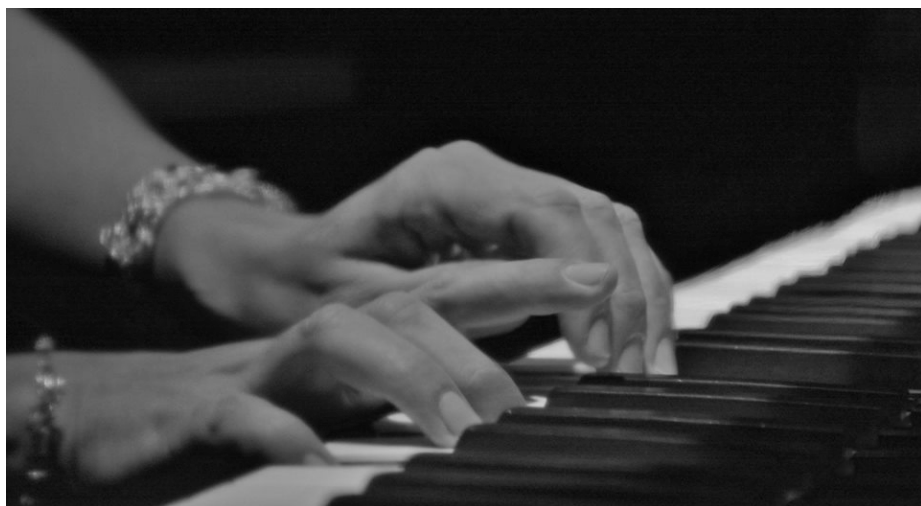
אני מאחלת לך- לעולם אל תוותר. ותמשיך לחתור למרות הכול.

טע שורשיך בגאון. אתה מסוג האנשים היחידים שכל המשק נשען עליהם. **פרח ושגשג.**

וגורמת לנו להתאמץ ולכאוב קצת פחות.

נסה לראות את זה כך: יזם שרוצה לשרוד- אסור לו לשקוט על שמריו. עליו לפתח מספר מקורות הכנסה, אם אחד ייפול יוכל להישען על השאר. עליו להמשיך ולטפל במצבים ללא לאות, להציב יעדים חדשים, לשמור על רעננות בתחום שלו. יזם הוא יזם בנפשו ומי שאינו יזם בנפשו- אני ממליצה לו להיות שכיר באיזשהו מקום, כך שבערב יוכל להתכרבל מול הטלוויזיה, ונטול צרות ימתין לפנסיה שלו. יזם אף פעם לא יוצא לפנסיה...

אז מה יזם צריך? שוב? שאלחש לך



לקוחות מול רשויות המס. במקביל אני מעניקה יעוץ עסקי ואישי ליזם וכן מסייעת בגביה ושיפור הגביה.

בשלוש השנים האחרונות למדתי מוסיקה באוניברסיטת חיפה ואני על סף קבלת התואר הראשון שלי בקומפוזיציה (הלחנה) ומייעדת עצמי הלאה ללימודי תואר שני. יש לי שלושה ילדים מהממים שגם הם כמוני אוהבי מוסיקה, מנגנים או שרים, וכך יצא שגם השנה ביקרנו באירוע כיתות אמן בפסנתר בשדה בוקר.

במקביל ללימודי המוסיקה, אני מעוניינת להרחיב את העסק שלי. לקוח אידיאלי עבורי הוא זה, אשר נעים לעבוד איתו, שמגיש חומרים להנהלת החשבונות בזמן, שמוכן לשתף איתי פעולה למען הצלחת העסק שלו.

אני מאמינה שרואה חשבון הוא אבן יסוד בהצלחת העסק. עליו להיות אמין, אנושי, מקצוען ומסודר. אז אם אתם מכירים יזם שעשוי להזדקק לשירותיי שמאד איכפת לכם ממנו, אנא הפנו אותו אלי והוא יתקבל בחיך ובברכה.

◆ על עצמי (מעין פרסומת)

כילדה ברוכת כישרונות ואינטליגנטית, צפו לי מוריי שאוכל לעסוק בכל דבר שארצה, אבל לי לקח זמן להאמין ביכולותיי שלי עצמי, והיום אני מבינה שזה נכון, וגם כשהדרך לא קלה היא תמיד פתוחה בפניי.

אהבתי הגדולה ביותר היא אנשים, וילדים בפרט, ואני תמיד שמחה לסייע להגעתם אל עבר פסגות גבוהות יותר.

בעבר הספקתי להיות מתכנתת ומנתחת מערכות מחשבים, ניהלתי תיקים במשרדי רו"ח גדולים, ניהלתי כספים בחברה ציבורית ואף למשך תקופה מסוימת ניהלתי בית-ספר יסודי וגן ילדים.

את העסק שלי בראיית חשבון פתחתי לפני כ- 11 שנים ובו התמקמתי. אני מתייחסת אליו כאל בסיס יציב לנפש האמנית שלי. בעסק הזה אני נותנת שירותי הנהלת חשבונות וראיית חשבון, מגישה דוחות מס ומייצגת



אין יקרה יקרה יקרה שלי,



מכשירי שכלאה היו צבורי בהתחלה מתן
 חמסן בצורקיי ומאוחר יותר אימוד כיצד
 לנשום להגד.



היכולת שלק להקטיב, להנחות, לכוון,
 למקד, לתצל את הצבודה לרצונות
 ולצרכים האמיתיים שלי כפי שדרשת ממני
 לחשוף אותם - היא מדהימה!



היכולת שלק לשחרר היא, למרות עצלותי
 על בק מיד, מפתיעה!



אם לא תתפתחי לצמדת "טורו" זה
 כנראה יהיה מפני שזה לא נמצא בסולמס
 הצרכים האמיתיים שלק. אבל אם תרצי - את
 יכולה!



תודה רבה והמשק קשר אמיתי.



אהבת



8/9/06

חלית

אתה תמיד מוזמן ליצור עימי קשר:

ליו זלניק נמרודי

04-8112614

קרא במגזין זה:

- ◆ איך לבחור קריירה ?
- ◆ מה נדרש כדי להפוך חזון למציאות ?
- ◆ איך להפריח חיים בעסק ?

